

**ФІНАНСУВАННЯ КОРПОРАТИВНИХ ПІДПРИЄМСТВ В УМОВАХ ГЛОБАЛЬНОЇ
ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНОЇ НЕСТАБІЛЬНОСТІ**DOI: <https://doi.org/10.32620/cher.2025.3.12>

Постановка проблеми. Глобальна фінансово-економічна нестабільність зумовлює суттєві виклики для функціонування корпоративних підприємств, оскільки ускладнює доступ до капіталу, підвищує ризики кредитування та інвестицій, а також посилює залежність від зовнішніх чинників. В умовах високої волатильності фінансових ринків і зростання вартості залучення ресурсів виникає потреба у пошуку оптимальних джерел та інструментів фінансування, здатних забезпечити підтримку операційної діяльності та довгостроковий розвиток корпоративного сектору. *Метою статті* є комплексний аналіз сучасного стану фінансування корпоративних підприємств в Україні та ЄС, виявлення проблем існуючих механізмів фінансування та формування практичних рекомендацій щодо їх оптимізації в умовах економічної нестабільності. *Предмет дослідження* – процеси фінансування корпоративних підприємств, структура, механізми та інструменти залучення капіталу в умовах глобальної економічної нестабільності. *Методи, використані в дослідженні:* системний підхід для визначення ключових чинників формування фінансових ресурсів корпоративних підприємств; методи порівняльного аналізу для виявлення тенденцій у країнах ЄС та Україні; статистичні методи для оцінки структури капіталу корпоративного сектору; узагальнення та класифікація – для визначення форм і інструментів фінансування. *Виклад основного матеріалу.* У статті розглянуто сучасні тенденції та проблеми фінансування корпоративних підприємств, зокрема співвідношення власного та залученого капіталу, роль акціонерного і боргового фінансування, а також специфіку використання кредиторської заборгованості як короткострокового джерела ресурсів. На основі статистичних даних ЄС проаналізовано динаміку основних форм фінансування нефінансових корпорацій, що дозволило визначити типові моделі залучення капіталу та виявити відмінності між країнами. Розглянуто гібридні методи фінансування – мезонінне фінансування та механізм державно-приватного партнерства, які набувають актуальності в умовах нестабільності. *Практичне значення одержаних результатів* полягає у розробці рекомендацій щодо вдосконалення структури фінансування корпоративних підприємств та підвищення стійкості корпоративного сектору до глобальних фінансових шоків. *Висновки дослідження.* Фінансування корпоративних підприємств в умовах глобальної фінансово-економічної нестабільності характеризується посиленням боргового навантаження, переважанням короткострокових зобов'язань та високою залежністю від кредиторської заборгованості, що зумовлює їхню вразливість до зовнішніх шоків. Порівняння з досвідом ЄС засвідчило, що розвинені економіки орієнтуються на акціонерний і пайовий капітал як основу фінансування, що забезпечує стійкість та зниження ризиків. Для України стратегічними напрямками є збільшення частки власного капіталу, диверсифікація джерел фінансування, обмеження надмірної кредиторської заборгованості та розвиток інституційного середовища для гібридних форм фінансування. Реалізація цих заходів сприятиме зміцненню фінансової стійкості, конкурентоспроможності та інвестиційної привабливості корпоративного сектору.

Ключові слова:

фінансування корпоративних підприємств, капітал, структура капіталу, боргові інструменти, акціонерне фінансування, кредиторська заборгованість, власний капітал, позиковий капітал.

**FINANCING OF CORPORATE ENTERPRISES IN CONDITIONS OF GLOBAL FINANCIAL
AND ECONOMIC INSTABILITY**

Formulation of the problem. Global financial and economic instability generates significant chal-

¹ Серед Олена Олександрівна, канд. екон. наук, доцент, доцент кафедри фінансів та бізнес-консалтингу, Київський національний університет технологій та дизайну, м. Київ, Україна.

Sereda Olena, Candidate of Sciences (Economic), Associate Professor, Associate Professor of the Finance and Business consulting Department, Kyiv National University of Technologies and Design, Kyiv, Ukraine.

ORCID ID: <https://orcid.org/0000-0003-0547-2077>

e-mail: sered1010@gmail.com



lenges for the functioning of corporate enterprises, as it complicates access to capital, increases lending and investment risks, and strengthens dependence on external factors. Under conditions of high financial market volatility and rising costs of resource mobilization, there emerges a need to search for optimal sources and instruments of financing capable of supporting operational activities and ensuring the long-term development of the corporate sector. *The purpose of the article* is to provide a comprehensive analysis of the current state of corporate enterprise financing in Ukraine and the EU, identify the problems of existing financing mechanisms, and formulate practical recommendations for their optimization under conditions of economic instability. *Subject of the research* – the processes of corporate enterprise financing, the structure, mechanisms, and instruments of capital attraction under global economic instability. *The methods of the research*: a systemic approach to identify the key factors in the formation of corporate financial resources; comparative analysis to identify trends in the EU and Ukraine; statistical methods to assess the capital structure of the corporate sector; generalization and classification to determine forms and instruments of financing. *The statement of basic materials*. The article examines current trends and challenges of corporate enterprise financing, in particular the ratio of equity to borrowed capital, the role of equity and debt financing, and the specifics of using accounts payable as a short-term source of resources. Based on EU statistical data, the dynamics of the main forms of financing of non-financial corporations were analyzed, which made it possible to determine typical models of capital raising and to identify cross-country differences. Hybrid financing methods are also considered, such as mezzanine financing and public-private partnership mechanisms, which are becoming increasingly relevant under conditions of instability. *Practical significance of the obtained results* lies in the development of recommendations for improving the financing structure of corporate enterprises and increasing the resilience of the corporate sector to global financial shocks. *Conclusions and perspectives of further research*. Financing of corporate enterprises under global financial and economic instability is characterized by an increase in debt burden, the predominance of short-term liabilities, and a high dependence on accounts payable, which makes them vulnerable to external shocks. Comparison with EU experience has shown that developed economies rely on equity and share capital as the main source of financing, which ensures stability and reduces risks. For Ukraine, strategic directions include increasing the share of equity capital, diversifying sources of financing, limiting excessive accounts payable, and developing the institutional environment for hybrid forms of financing. The implementation of these measures will contribute to strengthening financial stability, competitiveness, and investment attractiveness of the corporate sector.

Keywords:

financing of corporate enterprises, capital, capital structure, debt instruments, equity financing, accounts payable, equity capital, borrowed capital.

Постановка проблеми. Сучасний етап розвитку світової економіки характеризується високим рівнем фінансово-економічної нестабільності, що обумовлено глобальними економічними шоками, геополітичними конфліктами, зростанням цін на енергоресурси та коливанням валютних курсів. У таких умовах корпоративні підприємства стикаються з підвищеним ризиком фінансових втрат, дефіцитом ліквідності та зростанням вартості залученого капіталу. Особливе значення набуває питання ефективного фінансування суб'єктів господарювання, яке забезпечує стабільне функціонування бізнесу та створює можливості для інвестування в розвиток і впровадження інновацій. Оптимальна структура капіталу та раціональне поєднання власних і позикових джерел фінансування стають ключовими чинниками збереження фінансової стійкості та конкурентоспроможності.

Для українських корпоративних підприємств це питання є надзвичайно актуальним. Наслідки економічних криз, військо-

вих дій та глобальних фінансових потрясінь вплинули на ліквідність, обсяги кредитування та доступ до зовнішніх фінансових ресурсів. Досвід розвинених країн ЄС, де більшість фінансових зобов'язань підприємств формується коштом власного капіталу та структурованого боргового фінансування, свідчить про важливість стабільної та диверсифікованої моделі фінансування для забезпечення сталого розвитку. Дослідження проблем фінансування корпоративних підприємств в умовах глобальної фінансово-економічної нестабільності має велике значення для обґрунтування рекомендацій щодо підвищення фінансової стійкості, оптимізації структури капіталу та ефективного використання фінансових ресурсів у сучасних економічних умовах.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Теоретичні, науково-методичні та прикладні аспекти фінансування підприємств були предметом численних досліджень вітчизняних та закордонних нау-





ковців. Значна увага приділялася питанням формування капіталу, управління фінансовими ресурсами, методам оптимізації структури капіталу. Зокрема, ці проблеми досліджували Глущенко О. В. Гребенюк Н. О., Давидов В. О. [1], Григорук А. А., Литвин Л. М. [2], Даниленко А. І. [3], Єршова Г. [4], Зимовець В.В. [3, 4, 5], Романишин О. В., Булавинець О. В.[6], Соляник Л. Г., Цуркан І. М., Гудим М. О. [7], Терещенко О. О. [3], Шелудько Н.М. [4], Вахович І., Кривов'язюк І., Ковальчук Н., Ковальська Л., Дорош В., Бурбан О. [8]. Наукові праці висвітлюють підходи до визначення сутності фінансування підприємств, методи залучення власного та позикового капіталу, оцінки фінансової ефективності підприємств. Дослідження демонструють комплексний підхід до управління фінансовими ресурсами, який передбачає поєднання власних і позикових джерел, оптимізацію структури капіталу та мінімізацію ризиків фінансових втрат. Незважаючи на численні наукові напрацювання щодо фінансового забезпечення підприємств, залишається низка невирішених питань, зокрема, визначення проблем фінансування корпоративних підприємств у сучасних умовах глобальної фінансово-економічної нестабільності та обґрунтування практичних рекомен-

дацій, спрямованих на підвищення фінансової стійкості та балансування структури капіталу з врахуванням закордонного досвіду.

Метою статті є комплексний аналіз сучасного стану фінансування корпоративних підприємств в Україні та ЄС, виявлення проблем наявних механізмів фінансування та формування практичних рекомендацій щодо їх оптимізації в умовах економічної нестабільності.

Виклад основного матеріалу дослідження. Фінансова діяльність корпоративних підприємств у сучасних умовах характеризується високою чутливістю до змін глобальної фінансово-економічної кон'юнктури. Нестабільність світових ринків, коливання валютних курсів та підвищені ризики фінансових втрат змушують компанії переглядати стратегії залучення коштів та балансувати між власним і позиковим капіталом. В таких умовах ефективне управління джерелами фінансування стає ключовим фактором забезпечення операційної та фінансової стійкості підприємств. У табл. 1 узагальнено основні джерела фінансування, механізми їх залучення та фінансові інструменти, що використовуються підприємствами.

Таблиця 1 – Джерела фінансування корпоративних підприємств

Джерело фінансування	Метод фінансування	Форми та інструменти
Внутрішні джерела власного капіталу	Самофінансування	прибуток, який залишається в розпорядженні підприємства, переоцінка основних засобів, амортизаційні відрахування, кошти від продажу або здачі в оренду активів, забезпечення майбутніх виплат і платежів
Залучені джерела власного капіталу	Пайове фінансування	емісія акцій (IPO, SPO, непублічне розміщення), емісія паїв локальних проєктів, внески в статутний капітал
	Безоплатне фінансування	цільове фінансування, бюджетні асигнування (субсидії, дотації, податкові пільги), страхові відшкодування, кошти міжнародних організацій
Позикові джерела	Ринкове фінансування	банківський кредит, комерційний кредит емісія облігацій, позики від підприємств, фінансовий лізинг, факторинг
	Державне фінансування	бюджетний кредит, податковий кредит, інвестиційний кредит
Гібридні джерела	Державно-приватне партнерство	договори концесії, ліцензійні угоди, угоди про спільне підприємство; державні гарантії, субсидії, податкові пільги, кредити за пільговими ставками; передача комерційних та операційних ризиків приватному партнеру, страховки, хеджування валютних і фінансових ризиків
	Мезонінне фінансування	Мезонінний кредит, конвертовані облігації, пріоритетні акції, підпорядковані кредити, транші з опціоном участі в прибутку, програми mezzanine fund

Джерело: узагальнено автором

Аналіз використання джерел фінансування суб'єктами господарювання дозволяє оцінити ефективність їх використання та визначити проблеми у формуванні капіталу корпоративних підприємств в умовах економічної нестабільності. Суб'єкти господарювання в Україні демонструють, переважно, негативні тенденції у формуванні структури

капіталу та рівня боргового навантаження. Протягом останніх років зберігається високий рівень залучення позикових коштів, що часто перевищує приріст власного капіталу. Така диспропорція свідчить про висхідну фінансову залежність підприємств від зовнішніх джерел фінансування та підвищує ризики їхньої стійкості (рисунок 1).



Рисунок 1 – Формування капіталу суб'єктів господарювання
Джерело: складено автором на підставі [9]

Водночас відбуваються поступові зміни у співвідношенні власних і позикових ресурсів після 2022 року, що свідчить про адаптацію підприємств до умов економічної нестабільності та підкреслює потребу оптимізації структури капіталу і підвищення ефективності управління фінансовим потенціалом. Аналіз цих процесів дозволяє вияви-

ти ключові фактори, які впливають на платоспроможність і інвестиційну привабливість суб'єктів господарювання, а також розробити ефективні фінансові стратегії.

Аналіз структури капіталу суб'єктів господарювання (таблиця 2) та показників структури капіталу за період 2019–2023 рр. вказує на фінансову вразливість компаній.

Таблиця 2 – Показники структури капіталу суб'єктів господарювання України за 2019-2023 рр.

Показник	2019	2020	2021	2022	2023
Власний капітал, % у структурі капіталу	26,91	26,33	29,23	27,13	28,05
Довгостроковий позиковий капітал, % у структурі капіталу	5,55	6,25	5,66	5,08	5,31
Короткостроковий позиковий капітал, % у структурі капіталу	58,85	58,55	57,65	59,46	58,54
Банківський кредит, % до капіталу	6,48	5,71	5,35	5,15	4,47
Коефіцієнт борг/власний капітал	2,39	2,46	2,17	2,38	2,28
Коефіцієнт банківські кредити/власний капітал	0,24	0,22	0,18	0,19	0,16
Коефіцієнт кредитного навантаження	0,75	0,71	0,59	0,67	0,54
Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	0,32	0,33	0,35	0,32	0,33

Джерело: розраховано автором на підставі [9, 10]





Частка власного капіталу в загальній структурі суб'єктів господарювання коливалася в межах 26,33–29,23 %, що підкреслює значну залежність підприємств від позикових джерел фінансування. Довгостроковий позиковий капітал залишався порівняно невеликим – 5,08–6,25 %, тоді як короткострокові зобов'язання становили основну частку капіталу – 57,65–59,46 %, що свідчить про високий рівень поточних фінансових зо-

бов'язань. Частка банківських кредитів у структурі капіталу зменшилася з 6,48 % у 2019 р. до 4,47 % у 2023 р., що відображає поступове скорочення цього виду фінансування на тлі погіршення фінансового стану компаній.

Власний капітал суб'єктів господарювання сформований коштом зареєстрованого та капіталу в дооцінках і додаткового капіталу (рисунк 2).

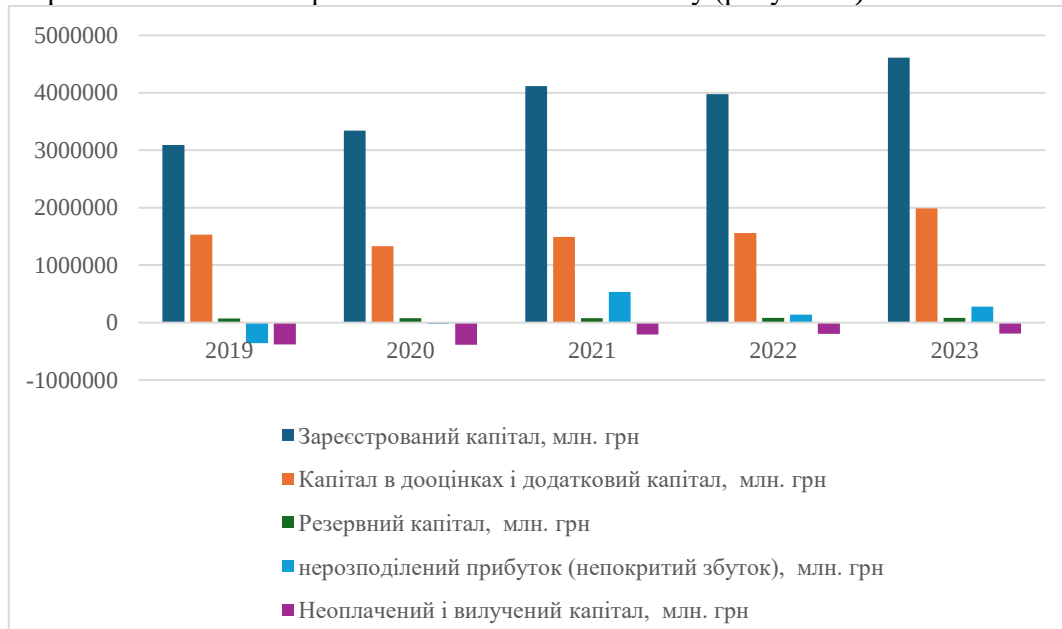


Рисунок 2 – Формування власного капіталу корпоративних підприємств в Україні
Джерело: складено автором на підставі [9]

Нерозподілений прибуток (непокритий збиток) суб'єктів господарювання у 2019–2023 рр. характеризувався значною волатильністю, що відображає нестійкість фінансових результатів компаній під впливом макроекономічних та внутрішніх факторів. У 2019 р. показник був значно від'ємним і становив -356 644,2 млн грн, що свідчило про накопичені збитки та критичний стан частини підприємств [9]. У 2020 р. збитки зменшилися, але залишалися близькими до нульового рівня, що демонструє певну стабілізацію, однак загальний ефект пандемії та економічних шоків продовжував обмежувати можливості самофінансування розвитку. Така ситуація є результатом зниження фінансових результатів компаній, що проявилася у значному скороченні чистого прибутку у 2020 році та формуванні від'ємного сальдо фінансових результатів у 2022 році. Збитки спричинили суттєве скорочення власного капіталу, а в окремих випадках – його повну втрату. Пози-

тивні значення чистого прибутку спостерігалися у 2019–2021 рр. та 2023 році; проте в 2023 р. загальні потреби в капіталі за рахунок чистого прибутку були забезпечені лише на 9,3 %. Отже, головними чинниками впливу на капітал суб'єктів господарювання за аналізований період були збитки, спричинені скороченням попиту на внутрішньому та зовнішньому ринках, знеціненням гривні, пандемії, припиненням бізнес-активності та втратою активів в результаті воєнних подій. Водночас спостерігалася стрімке зростання боргів компаній з 8217,5 трлн грн на кінець останнього довоєнного року до 104,98 трлн грн в 2023 р. [9].

Високий рівень поточної кредиторської заборгованості є основним чинником, що ускладнює нарощування капіталу. Структура короткострокового позикового капіталу суб'єктів господарювання наведена на рисунку 3.



Рисунок 3 – Формування короткострокового позикового капіталу суб'єктів господарювання
Джерело: складено автором на підставі [9]

Упродовж 2019–2021 рр. обсяги короткострокових банківських кредитів залишалися майже незмінними (близько 460 млрд грн), що свідчить про відносну стабільність попиту на банківські ресурси. Однак у 2022 р. спостерігалось різке зростання до 532,2 млрд грн, що може бути наслідком потреби бізнесу у додатковій ліквідності на тлі воєнних та економічних потрясінь. У 2023 р. обсяг дещо знизився до 503,8 млрд грн, але все ще перевищує рівень докризових років, що вказує на триваючий високий рівень кредитного навантаження. Найбільш проблемним є стрімке зростання цього показника: з 3,49 трлн грн у 2019 р. до майже 4,87 трлн грн у 2023 р. (приріст понад 39 %). Така динаміка свідчить про погіршення платоспроможності підприємств та накопичення боргових зобов'язань перед постачальниками й іншими контрагентами, що підвищує ризики фінансової нестабільності. В умовах обмеженого банківського кредитування та підвищення виробничих витрат у 2019–2023 рр. спостерігалось значне збільшення дефіциту коштів для розрахунків, що призвело до нарощування кредиторської та дебіторської заборгованості на 40–50%. Рівень заморожування активів суб'єктів господарювання в дебіторській заборгованості в Україні у 2,6 раза перевищує показники інших країн із ринками, що формуються.

З фінансової точки зору збільшення кредиторської заборгованості спершу створює додатковий приплив грошових коштів, що дозволяє підприємству тимчасово забез-

печувати операційну діяльність, фінансувати виробництво та покривати поточні витрати без необхідності негайного використання власних ресурсів. Це може бути корисним інструментом управління ліквідністю, особливо в умовах нестабільного фінансового середовища. Водночас надмірне накопичення кредиторської заборгованості несе ризики для фінансової стабільності підприємства. Значні борги перед постачальниками та іншими контрагентами можуть погіршувати платоспроможність компанії, створювати дефіцит оборотних коштів та обмежувати можливості для інвестицій у розвиток. Підвищений рівень заборгованості також негативно впливає на репутацію підприємства, знижує його ринкову вартість, ускладнює підтримку довгострокових партнерських відносин і може призводити до порушення встановлених ланцюгів постачання та обслуговування клієнтів. Крім того, зростання кредиторської заборгованості змушує керівництво підприємства активніше планувати фінансові потоки, контролювати терміни погашення зобов'язань і оптимізувати структуру капіталу. Недостатній контроль за цими процесами може призводити до накопичення прострочених платежів, посилення фінансового тиску та підвищення ризику конфліктів із контрагентами та фінансовими установами.

Окреслені тенденції формування капіталу суб'єктів господарювання відображають наслідки кризових явищ та геополітичної нестабільності в Україні, що призвело до втрати частини фінансового потен-



ціалу. У період 2019–2023 рр. основним джерелом фінансування підприємств залишався механізм прямого фінансування через умовно безкоштовну кредиторську заборгованість,

тоді як рівень самофінансування за рахунок власного прибутку залишався низьким, що значно відрізняється від практики країн із розвинутою економікою (таблиця 3).

Таблиця 3 – Структура зобов’язань нефінансових корпорацій у ЄС

Тип інструменту	Частка у зобов’язаннях, %	
	2022	2023
Акціонерний та пайовий капітал	59	61
Кредити	27,5	25,8
Кредиторська заборгованість	8	7,2
Інші інструменти	5,5	6

Джерело: складено автором на підставі [11]

У 2023 році найбільшу частку залученого капіталу нефінансових корпорацій у країнах ЄС становили акції та паї інвестиційних фондів - 61,0%, кредити - 25,8%. Частка кредиторської заборгованості становила 7,2% від загальних зобов’язань, тоді як інші фінансові інструменти, переважно у вигляді боргових цінних паперів, займали 5,8% (зокрема 4,5% — боргові цінні папери). Аналіз за країнами свідчить про стабільність трьох основних видів фінансових зобов’язань нефінансових корпорацій у 2023 році: акції та паї, позики та кредиторська заборгованість. Акції та паї інвестиційних фондів переважали практично у всіх державах ЄС, за винятком Люксембургу, і становили половину або більше загальних фінансових зобов’язань у 24 країнах, досягаючи максимуму в Данії – 68,8%. У Люксембурзі найбільшу питому вагу займали позики – 45,7%, а в Туреччині цей показник досяг 53,4%. Найвищу частку кредиторської заборгованості зафіксовано на Мальті – 21,0%, тоді як інші фінансові інструменти в усіх країнах ЄС не перевищували десятої частини загальної суми зобов’язань, досягаючи максимуму у Франції – 8,3%.

Досвід ЄС щодо структури капіталу суб’єктів господарювання демонструє значну перевагу власного капіталу над позиковими джерелами фінансування, стабільність акціонерного та пайового капіталу та обмежену питому вагу короткострокових боргів. Виходячи з цього, для українських підприємств доцільно впроваджувати комплекс заходів, спрямованих на підвищення фінансової стійкості та оптимізацію структури капіталу.

По-перше, рекомендовано збільшувати частку власного капіталу в загальній структурі фінансування підприємств. Це може бути досягнуто шляхом емісії акцій, залучення

інвестицій через фондові та венчурні механізми, а також за рахунок реінвестування нерозподіленого прибутку. Збільшення питомої ваги власного капіталу забезпечує зменшення залежності від позикових джерел, підвищує фінансову стійкість та сприяє більш стабільному розвитку підприємств у довгостроковій перспективі.

По-друге, важливим аспектом є диверсифікація джерел фінансування. Оптимальне поєднання власного капіталу, банківських кредитів та короткострокових зобов’язань дозволяє балансувати ризики та підтримувати ліквідність. Зокрема, для українських підприємств доцільно поєднувати традиційні кредити з облігаційними позиками, одночасно контролюючи рівень кредиторської заборгованості.

По-третє, необхідно забезпечити контроль за зростанням короткострокових зобов’язань. Надмірне накопичення кредиторської заборгованості може призводити до перевантаження обігових коштів та погіршення платоспроможності, що особливо актуально в умовах економічної нестабільності.

По-четверте, структура фінансування має бути адаптована до галузевих особливостей, розміру підприємства та макроекономічного середовища. Підприємства з високою волатильністю доходів повинні орієнтуватися на збільшення питомої ваги власного капіталу, тоді як більш стабільні компанії можуть частково покладатися на позикові джерела.

По-п’яте, підвищення прозорості фінансової діяльності та управління ризиками є необхідною умовою для стабільного функціонування підприємств. Впровадження сучасних систем фінансового контролю, внутрішнього аудиту та оцінки кредитного ризику дозволяє своєчасно реагувати на ко-

ливання грошових потоків і підтримувати платоспроможність.

Нарешті, створення сприятливого інвестиційного середовища є ключовим фактором залучення довгострокового капіталу. Податкові стимули, розвиток фондового ринку та венчурних механізмів дозволяють підприємствам залучати ресурси без надмірного кредитного навантаження та забезпечувати сталий розвиток корпоративного сектору.

Таким чином, імплементація зазначених заходів, базованих на досвіді ЄС, може стати основою для формування більш стабільної та ефективної фінансової структури українських підприємств, сприяти підвищенню їх конкурентоспроможності та мінімізації фінансових ризиків.

Висновки та перспективи подальших досліджень. Фінансування корпоративних підприємств в умовах глобальної фінансово-економічної нестабільності супроводжується зростанням боргового навантаження, високою чутливістю до валютних та макроекономічних коливань і недостатньою часткою власного капіталу у структурі фінансових ресурсів. Аналіз показав, що українські підприємства у 2019–2023 рр. характеризувалися домінуванням короткострокових зобов'язань та значним рівнем кредиторської заборгованості, що зумовило їхню вразливість до зовнішніх шоків та посилення фінансової залежності від позикових джерел. Водночас нестабільність чистого прибутку та накопичені збитки обмежували можливості самофінансування, що негативно впливало на інвестиційний потенціал і стійкість підприємств.

Порівняння з досвідом ЄС засвідчило, що корпоративні підприємства розвинених економік базують фінансування здебільшого на акціонерному та пайовому капіталі, а позики і короткострокові зобов'язання відіграють допоміжну роль. Це забезпечує нижчий рівень ризику, стабільність фінансової структури та можливості для довгострокового розвитку.

Для України пріоритетними напрямками є нарощування питомої ваги власного капіталу шляхом емісії акцій, залучення інвестицій, диверсифікація джерел фінансування з урахуванням галузевих особливостей; контроль за зростанням кредиторської заборгованості, розвиток інституційного середовища для гібридного фінансування.

Таким чином, раціональне формування капіталу корпоративних підприємств у поєднанні з підвищенням прозорості фінансової діяльності, удосконаленням ризик-менеджменту та створенням сприятливого інвестиційного клімату здатна забезпечити підвищення фінансової стійкості, конкурентоспроможності та інвестиційної привабливості українського корпоративного сектору.

Перелік використаної літератури

1. Глушенко О. В., Гребенюк Н. О., Давидов В. О. Управління фінансовою стійкістю підприємств методами проєктного фінансування. *Інвестиції : практика та досвід*. 2023. № 5. С. 5–10.
2. Григорук А. А., Литвин Л. М. Фінансовий капітал та його становлення в умовах глобалізації економіки. *Економіка та держава*. 2021. № 10. С. 47–52.
3. Зимовець В. В., Даниленко А. І., Терещенко О. О. *Фінанси підприємств корпоративного сектора економіки України* : монографія. Київ : НАН України, 2019.
4. Зимовець В., Єршова Г. Короткострокова заборгованість корпоративного сектора та її вплив на стабільність фінансової системи України. *Економіка і прогнозування*. 2021, № 2. С. 69–84.
5. Зимовець В. В., Шелудько Н. М. боргове навантаження та інвестиційна дисфункція в реальному секторі економіки України. *Економіка промисловості*. 2017. № 3. С. 82–94.
6. Романишин О. В., Булавинець О. В. Інноваційні інструменти кредитного ринку Як джерело формування позиченого капіталу підприємств в Україні. *Інвестиції: практика та досвід*. 2015. № 15. С. 51–55.
7. Соляник Л. Г., Цуркан І. М., Гудим М. О. Особливості фінансування бізнесу в контексті світових тенденцій використання Fintech інновацій на ринку капіталу. *Економічний вісник*. 2021. №3. С. 75–86.
8. Vakhovych I., Kryvovyazyuk I., Kovalchuk N., Kovalska L., Dorosh V., Burban O. Assessment of the impact of financial and non-financial instruments on equity and cash flows as the basis for decision-making to increase enterprise market capitalization. *Financial and Credit Activity Problems of Theory and Practice*. 2024. № 4(57). 218–232. <https://doi.org/10.55643/fcaptp.4.57.2024.4439>



9. Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/> (дата звернення 12.12.2024).

10. Офіційний сайт Національного банку України URL: <https://bank.gov.ua/ua/supervision> (дата звернення 08.11.2024).

11. Non-financial corporations - statistics on financial assets and liabilities. Official website of the European Union Eurostat. 2024. URL : https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Non-financial_corporations_-_statistics_on_financial_assets_and_liabilities#Structure_of_assets_and_liabilities (дата звернення 08.11.2024).

References

1. Hlushchenko, O. V. Hrebeniuk, N. O., and Davydov, V. O. (2023). Management of Financial Stability of Enterprises by Project Financing Methods. *Investments: Practice and Experience*, 5, 5–10. [in Ukrainian].

2. Hryhoruk, A. A., Lytvyn, L. M. (2021). Financial Capital and Its Formation in the Context of Globalization of the Economy. *Economy and the State*, 10, 47–52. [in Ukrainian].

3. Zymovets, V. V., Danylenko, A. I. and Tereshchenko, O. O. (2019). *Corporate Sector Enterprise Finance in the Economy of Ukraine*: Monograph. Kyiv: NAN Ukrainy [in Ukrainian].

4. Zymovets, V., Yershova, H. (2021). Short-Term Debt of the Corporate Sector and Its Impact on the Stability of Ukraine's Financial System. *Economy and Forecasting*, 2, 69–84. [in Ukrainian].

5. Zymovets, V.V., Sheludko, N.M. (2017). Debt Burden and Investment

Dysfunction in the Real Sector of Ukraine's Economy. *Economy of Industry*, 3, 82–94. [in Ukrainian].

6. Romanyshyn, O. V., Bulavynets, O. V. (2015). Innovative Instruments of the Credit Market as a Source of Borrowed Capital Formation of Enterprises in Ukraine. *Investments: Practice and Experience*, 15, 51–55 [in Ukrainian].

7. Solianyuk, L. H., Tsurkan, I. M. and Hudym, M. O. (2021). Features of Business Financing in the Context of Global Trends in the Use of Fintech Innovations in the Capital Market. *Economic Bulletin*, 3, 75–86. [in Ukrainian].

8. Vakhovych, I., Kryvovyzyuk, I., Kovalchuk, N., Kovalska, L., Dorosh, V. and Burban, O. (2024). Assessment of the impact of financial and non-financial instruments on equity and cash flows as the basis for decision-making to increase enterprise market capitalization. *Financial and Credit Activity Problems of Theory and Practice*, 4(57), 218–232. <https://doi.org/10.55643/fcaptp.4.57.2024.4439>.

1. Official website of the State Statistics Service of Ukraine. Retrieved from: <http://www.ukrstat.gov.ua/> (Access date: December 12, 2024).

2. Official website of the National Bank of Ukraine. Retrieved from: <https://bank.gov.ua/ua/supervision> (Access date November 8, 2024).

3. Non-financial corporations - statistics on financial assets and liabilities. Official website of the European Union Eurostat. 2024. Retrieved from: https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Non-financial_corporations_-_statistics_on_financial_assets_and_liabilities#Structure_of_assets_and_liabilities (Access date: November 8, 2024).

Стаття надійшла
до редакції : 20.06.2025 р.

Стаття прийнята
до друку: 27.09.2025 р.

Стаття опублікована :
30.09.2025 р.

Бібліографічний опис для цитування :

Середа О. О. Фінансування корпоративних підприємств в умовах глобальної фінансово-економічної нестабільності. *Часопис економічних реформ*. 2025. № 3(59). С. 112–118.

