

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Статья посвящена авторским методикам оценки эффективности функционирования некоммерческих организаций в рамках правового формата, позволяющим объективно анализировать уровень их доходности и расходности, что крайне необходимо в силу первичности воспитательной направленности большинства этих хозяйствующих субъектов, прежде всего, подрастающего поколения. Методики носят как общий, так и частный характер и обеспечивают не только расчет эффективности функционирования некоммерческих организаций в целом, но и по отдельным источникам финансирования осуществляемой ими деятельности.

Ключевые слова: некоммерческие организации, общие показатели эффективности функционирования некоммерческих организаций, частные показатели эффективности функционирования некоммерческих организаций, взносы, дотации, субвенции, субсидии, бюджетные кредиты.

Постановка проблемы. Некоммерческие организации предназначены для удовлетворения потребностей населения страны в необходимых благах, далеко не всегда обеспечивающихся организациями коммерческого сектора ввиду высокого уровня затратности (расходности) и низкого уровня окупаемости (доходности). В этой связи требуется методика исчисления показателей, по которым можно объективно определить, насколько они эффективно функционируют.

Анализ последних исследований и публикаций. Исследование данного вопроса базируется на трудах А. В. Генераловой [1-2], С. Ю. Ильина [3], Н. К. Костенковой [4], К. В. Павлова [5], Р. Г. Саттарова [6], А. А. Сергеева [7], С. Н. Суетина [8], Н. В. Чернобаевой [9].

Цель статьи – проанализировать экономико-правовые аспекты функционирования некоммерческих организаций.

Изложение основного материала исследования. Некоммерческими являются организации, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели деятельности. Для того, чтобы сформировать систему показателей эффективности функционирования некоммерческих организаций, рассмотрим их виды:

1. Потребительские кооперативы. Потребительским кооперативом признается добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных и иных потребностей участников, осуществляемое

путем объединения его членами имущественных паевых взносов. Члены потребительского кооператива обязаны в течение трех месяцев после утверждения ежегодного баланса покрыть образовавшиеся убытки за счет дополнительных взносов. Они солидарно несут субсидиарную ответственность в пределах невнесенной части дополнительного взноса каждого из членов кооператива. Доходы, полученные потребительским кооперативом от предпринимательской деятельности, осуществляемой в соответствии с действующим законодательством и уставом, распределяются между его членами.

2. Общественные и религиозные организации. Общественными и религиозными организациями (объединениями) признаются добровольные объединения граждан в установленном действующим законодательством порядке на основе общности их интересов для удовлетворения духовных или нематериальных потребностей. Участники (члены) общественных и религиозных организаций (объединений) не сохраняют прав на переданное этим организациям в собственность имущество, в том числе на членские взносы. Они не отвечают по обязательствам общественных и религиозных организаций, а организации не отвечают по обязательствам своих членов.

3. Фонды. Фондом признается не имеющая членства организация, учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных иму-



ществленных взносов, преследующая общественно полезные цели. Имущество, переданное фонду его учредителями (учредителем), является собственностью фонда. Учредители не отвечают по обязательствам созданного ими фонда, а фонд не отвечает по обязательствам своих учредителей. Фонд использует имущество для достижения общественно полезных целей, определенных в уставе, и вправе заниматься предпринимательской деятельностью, необходимой для достижения общественно полезных целей, ради которых он создан. Для осуществления предпринимательской деятельности фонды вправе создавать хозяйственные общества или участвовать в этих обществах.

4. Учреждения. Учреждением признается организация, созданная собственником для осуществления функций некоммерческого характера и финансируемая им полностью или частично. Оно отвечает по своим обязательствам находящимися в его распоряжении денежными средствами. При недостаточности денежных средств субсидиарную ответственность по обязательствам учреждения несет собственник имущества.

5. Ассоциации и союзы. Ассоциацией или союзом признается некоммерческая организация, созданная коммерческими организациями в целях координации своей предпринимательской деятельности, а также представления и защиты общих имущественных интересов. Если по решению участников на ассоциацию (союз) возлагается ведение предпринимательской деятельности, такая организация преобразуется в хозяйственное общество или товарищество, либо может создать для осуществления предпринимательской деятельности хозяйственное общество и участвовать в этом обществе. Общественные и иные некоммерческие организации, в том числе учреждения, имеют право объединяться в ассоциации (союзы) этих организаций. Члены ассоциации (союза) сохраняют свою самостоятельность и права юридического лица. Ассоциация (союз) не отвечает по обязательствам своих членов. Члены ассоциации (союза) несут субсидиарную ответственность по ее обязатель-

ствам в размере и порядке, предусмотренными учредительными документами.

На основании вышерассмотренных видов некоммерческих организаций сформируем принципы их функционирования:

1. Преимущественно социальная направленность деятельности.
2. Высокая степень зависимости от внешних источников финансирования.
3. Существенная роль целевых источников финансирования деятельности.

Данные принципы позволяют сформировать авторскую методику исчисления общих показателей эффективности функционирования некоммерческих организаций, воплощенную в следующих формулах:

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{\text{ИФ}_{\text{внут}} + \text{ИФ}_{\text{внеш}}}, \quad (1)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;

$Д$ – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;

$\text{ИФ}_{\text{внут}}$ – внутренние источники финансирования, ден. ед.;

$\text{ИФ}_{\text{внеш}}$ – внешние источники финансирования, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{\text{ИФ}_{\text{внут}} + \text{ИФ}_{\text{внеш}}}{Д}, \quad (2)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;

$\text{ИФ}_{\text{внут}}$ – внутренние источники финансирования, ден. ед.;

$\text{ИФ}_{\text{внеш}}$ – внешние источники финансирования, ден. ед.;

$Д$ – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.

По первому показателю можно определять объем доходов в денежном выражении на единицу совокупных денежных расходов, а по второму показателю – объем совокупных расходов в денежном выражении на единицу денежных доходов некоммерческих организаций.

Исходя из характеристик хозяйственного механизма некоммерческих организаций, к их внутренним источникам





финансирования отнесем взносы участников, что касается внешних источников финансирования, то они в включают в себя дотации, субвенции, субсидии, бюджетные кредиты, поэтому формулы эффективности частного характера принимают следующий вид:

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{Вз}, \quad (3)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;
Вз – взносы участников, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{Вз}{Д}, \quad (4)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;
Вз – взносы участников, ден. ед.;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{Дт}, \quad (5)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;
Дт – дотации, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{Дт}{Д}, \quad (6)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;
Дт – дотации, ден. ед.;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{Сц}, \quad (7)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;
Сц – субвенции, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{Сц}{Д}, \quad (8)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;
Сц – субвенции, ден. ед.;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{Сд}, \quad (9)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;
Сд – субсидии, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{Сд}{Д}, \quad (10)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;
Сд – субсидии, ден. ед.;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(д)} = \frac{Д}{Бкр}, \quad (11)$$

где $\text{Эф}_{(д)}$ – эффективность по уровню доходности;
Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.;
Бкр – бюджетные кредиты, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(р)} = \frac{Бкр}{Д}, \quad (12)$$

где $\text{Эф}_{(р)}$ – эффективность по уровню расходов;
Бкр – бюджетные кредиты, ден. ед.;

Д – доходы от осуществляемой деятельности, ден. ед.

Выводы и перспективы дальнейших исследований. Достоинства предложенных авторских методик исчисления показателей эффективности функционирования некоммерческих организаций состоят в возможности проведения детального анализа степени влияния факторных показателей на уровень их доходности и расходовности в целом и обоснования принимаемых управленческих решений по повышению степени результативности и снижению степени затратности осуществляемой ими деятельности.

Таким образом, разработанные автором методики помогут некоммерческим организациям объективно оценивать текущие и перспективные показатели эффективности своей деятельности для всестороннего удовлетворения социальных потребностей наиболее рациональным способом.

Литература

1. *Балыхин М. Г.* Инновационное практико-ориентированное образование как ключевой фактор эволюционного развития национальной легкой промышленности / М.Г. Балыхин, А.В. Генералова, О.С. Оленева // *Дизайн и технологии.* – 2014. – № 43 (85). – С. 107-115.

2. *Белгородский В. С.* Технологическая платформа легкой промышленности как эффективное инновационное направление развития отрасли / В. С. Белгородский, А. В. Генералова // *Транспортное дело России.* – 2012. – № 3. – С. 25-26.

3. *Ильин С. Ю.* Управление интенсивным использованием основных производственных фондов в сельскохозяйственном производстве: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / С. Ю. Ильин. – Ижевск, 2003. – 24 с.

4. *Костенкова Н. К.* Направления рационализации учета затрат для целей эффективного управления / Н. К. Костенкова, С. В. Емельянов // *Образовательная среда сегодня и завтра: Сборник научных трудов IX Международной научно-практической*

конференции под общей редакцией Г. Г. Бубнова, Е. В. Плужника, В. И. Солдаткина. – М., 2014. – С. 229-231.

5. *Галиахметов Р. А.* Интенсификация производства в условиях перехода к рыночным отношениям / Р. А. Галиахметов, К. В. Павлов. – Ижевск: Изд-во Удм. ун-та, 1996. – 336 с.

6. *Саттаров Р. Г.* Основы менеджмента для руководителей и специалистов предприятий / Р. Г. Саттаров, Б. Д. Зонов. – Ижевск: Колос, 2003. – 183 с.

7. *Сергеев А. А.* Проблема «социальной лжи» / А. А. Сергеев // *Научное обеспечение реализации национальных проектов в сельском хозяйстве: Материалы Всероссийской научно-практической конференции.* – 2006. – С. 509-512.

8. *Суетин С. Н.* Антикризисное управление: Учебное пособие / С. Н. Суетин, С.Ф. Зайцев. – Ижевск: РИО НОУ ВПО «КИГИТ», 2011. – 256 с.

9. *Чернобаева Н. Я.* Экономико-правовой потенциал организаций / Н. Я. Чернобаева // *Часопис економічних реформ.* – 2016. – № 3 (23). – С. 49-55.

References

1. *Balykhin, M. G. & Generalova, A. V. & Oleneva, O. S.* (2014). Innovative practice-oriented education as a key factor in the evolutionary development of the national light industry. *Design and technology*, 43 (85), 107-115.

2. *Belgorodsky, V. S. & Generalova, A. V.* (2012). Technological platform of light industry as an effective innovative direction of the development of the industry. *Transport delo Russia*, 3, 25-26.

3. *Ilyin, S.Yu.* (2003). Management of intensive use of basic production funds in agricultural production: Abstract of the thesis for the degree of candidate of economic sciences. *Izhevsk*, 24.

4. *Kostenkova, N. K. & Emelyanova S. V.* (2014). The directions of rationalization of cost accounting for the purposes of effective management. *Educational Environment Today and Tomorrow: Collection of Scientific Proceedings of the IX International Scientific and Practical Conference under the General The editor G.G. Bub-*



nova, E.V. Pluzhnik, V.I. Soldatkin. Moscow, 229-231.

5. *Galiakhmetov, R. A. & Pavlov K. V.* (1996). Intensification of production in conditions of transition to market relations. Izhevsk: Publishing house Udm. University, 336.

6. *Sattarov, R. G. & Zones B. D.* (2003). Fundamentals of management for managers and specialists of enterprises. Izhevsk: Kolos, 183.

7. *Sergeev, A. A.* (2006). The problem of "social lies". Scientific provision of the implemen-

tation of national projects in agriculture: Proceedings of the All-Russian Scientific and Practical Conference, 509-512.

8. *Suetin, S. N.* (2011). Anticrisis management: Textbook / S. N. Suetin, S.F. Zaitsev. - Izhevsk: RIO NOU VPO "KIGIT", 2011. - 256 p.

9. *Chernobaeva N. Ya.* (2016). Economic and legal potential of organizations. Chasopis economic reforms, 3 (23), 49-55.

Лабутіна Л. М.

Економіко-правові аспекти функціонування некомерційних організацій

Стаття присвячена авторськими методиками оцінки ефективності функціонування некомерційних організацій в рамках правового формату, що дозволяє об'єктивно аналізувати рівень їх прибутковості і витратності, що вкрай необхідно в силу первинності виховної спрямованості більшості цих господарюючих суб'єктів, перш за все, підростаючого покоління. Методики носять як загальний, так і приватний характер і забезпечують не тільки розрахунок ефективності функціонування некомерційних організацій в цілому, але і за окремими джерелами фінансування своєї діяльності.

Ключові слова: некомерційні організації, загальні показники ефективності функціонування некомерційних організацій, приватні показники ефективності функціонування некомерційних організацій, внески, дотації, субвенції, субсидії, бюджетні кредити.

Labutina L.

Economic and legal aspects of functioning non-profit organizations

The article is devoted to author's methodologies for assessing the effectiveness of the functioning of non-profit organizations within the legal format, which allows to objectively analyze the level of their profitability and expenditure, which is extremely necessary due to the primary orientation of the educational orientation of most of these economic entities, primarily the younger generation. The methods are both general and private and provide not only a calculation of the effectiveness of the functioning of non-profit organizations as a whole, but also individual sources of funding for their activities.

Keywords: non-commercial organizations, general indicators of the effectiveness of the functioning of non-profit organizations, private indicators of the effectiveness of the functioning of non-profit organizations, contributions, subsidies, subventions, subsidies, budgetary credits.

Рецензент: Павлов К. В. – доктор економічних наук, професор, завідувач кафедри «Економіка та управління» Камського інституту гуманітарних та інженерних технологій, м. Іжевськ, Російська Федерація.

Reviewer: Pavlov K. – Professor, Ph.D. in Economics, Head of Economy and Management Department Kamsky institute of humanitarian and engineering technologies, Izhevsk, Russia.

e-mail: kvp_ruk@mail.ru

*Стаття подана
17.11.2016 р.*

